



## RICERCA COMMERCIALE AREA AMBIENTALE

Pubblicata il 22/06/2021

### La funzione sarà responsabile di:

- Seguire e visitare la clientela già acquisita in Emilia Romagna nel settore delle analisi ambientali;
- Promuovere i servizi e le attività dell'Azienda ALS in ambito ambientale a potenziali future Aziende clienti;
- Inserire nel CRM tutte le informazioni derivanti dall'attività commerciale svolta.
- Relazionare alla Direzione Commerciale sull'attività svolta: contatti con nuovi clienti, problemi riscontrati negli incontri, andamento e tendenze del mercato;
- Riportare comunicazione delle non conformità ricevute dai clienti per vizi o difetti in merito ai servizi resi dall'azienda;
- Riportare le richieste di nuovi servizi ricevute dai clienti;
- Rispondere con sollecitudine alla corrispondenza, circolari, questionari ed altro promossi dall'Azienda;
- Collaborare in merito alle indagini di mercato, alle azioni pubblicitarie ed eventuali iniziative similari promosse dall'Azienda;
- Partecipare alle riunioni programmatiche convocate presso la sede;
- Partecipare a fiere e/o eventi promossi dall'azienda.

### Requisiti essenziali, esperienza e conoscenza:

- Esperienza provata di vendita preferibilmente nel settore dei servizi di consulenza e analisi di laboratorio (in ogni caso nel settore B2B)
- Soft skills richieste: empatia, organizzazione, costanza, capacità di negoziazione, flessibilità, onestà, integrità.
- ottima conoscenza del pacchetto OFFICE;



## Requisiti preferenziali

- laurea o diploma in materie scientifiche
- conoscenza lingua inglese

## Requisiti gestionali e comportamentali

- Ottime capacità di pianificazione ed organizzazione;
- Abilità sia di lavorare in modo indipendente sia di lavorare in gruppo.
- Patente di guida B
- Disponibilità a trasferte sul territorio nazionale

## Candidatura

[Risorseumane.zpp@alsglobal.com](mailto:Risorseumane.zpp@alsglobal.com)